

販促

院内物販だけじゃない!今こそ「歯科サブスク」

物販売上激増セミナー

医院販売の極意「スーパー販売Nメソッド」伝授!

◆ 院内物販サブスクノウハウ

患者様に合う商品をご提案

◆ 売れるキャンペーンの打ち方

キャンペーンの頻度は?

◆ 売れる陳列方法とは?

魅せ方を西尾秀俊が伝授!

医院に
合わせて
実地指導!

◆ 待合室TVショッピングの極意

待合室での需要もまだまだあります

定期購買
患者数アップ



WEBセミナー
同時開催!

セミナープログラム 奇跡の売上アップ術とは

時間 14:00～17:00【東京 日曜・祝日】10:00～12:30

受講料 5,000円

開催日程

東京会場
オンライン

2021年開催:イオンコンパス東京八重洲会議室
11月21日(日)/12月23日(木)

2022年開催:AP東京八重洲

1月23日(日)/2月23日(水・祝)/
3月21日(月・祝)

大阪会場

新大阪丸ビル別館

2022年 3月10日(木)/5月1日(日)



こちらから
ネット申込み

販売の極意を伝授

西尾秀俊

株式会社C&C Company
代表取締役



歯科開業コンサルティングとして300件以上の歯科医院を開業させ、2000件以上の歯科医院を分析・解析を行う。6年で全国1826軒の日本最大のホワイトニング加盟ネットワークシステムを構築かつ、自ら発明した「歯ブラシ」や「ホワイトニングアイテム」を自らテレビショッピングに出演販売。1時間で1億2千万円を超える販売実績を誇る。日本最大の脱毛サロン、ミュゼプラチナムとの合併会社で【ミュゼホワイトニング】を構築。三井物産との合併会社で、マウスピース矯正の【Smile TRU Japan】を構築、3年間で1600件加盟。

お申し込み先 >> FAX 043-224-7891

参加者数によって、終了時間が延長する場合がございます。お帰りの交通機関のご予約は余裕を持ってお取り頂くことをお勧め致します。

受講票はお申し込み完了後
ご郵送いたします

ご希望日

■東京会場 2021年 ☐ 11月21日(日) ☐ 12月23日(木) 2022年 ☐ 1月23日(日) ☐ 2月23日(水・祝) ☐ 3月21日(月・祝)

■大阪会場 2022年 ☐ 3月10日(木) ☐ 5月1日(日)

■Webセミナー 2021年 ☐ 11月21日(日) ☐ 12月23日(木) 2022年 ☐ 1月23日(日) ☐ 2月23日(水・祝) ☐ 3月21日(月・祝)

Webセミナー申込締切
各日9日前まで

歯科医院名 又は勤務先名	お名前	様	役職
ご住所 〒	TEL	FAX	Email

株式会社 C&C Company

<https://candc-company.co.jp/> info@candc-company.co.jp TEL:043-224-3231